

Das Kapital = 25 वा

Dr. AMAR KRISHNA
Dep. H. of Economics.
GRAP College, Barachukla

Q. → मूल्य का निर्धारण न तो सिर्फ मांग के द्वारा न ही पूर्ण के द्वारा बल्कि दोनों की अन्तरक्रिया के द्वारा निर्धारित होता है। (निवेचना करें)

Ans. → स्टेनी जे हिक की कथा है - यदि उत्पादन अर्थशास्त्र का प्रारम्भ और उपयोग उसका अंत है तो मूल्य की धारणा उसका दिल है। "Case in the History of Economics" अर्थात् मूल्य की धारणा दिल के समान ही जाबुक एवं जटिल है जिसके सम्बन्ध में प्रारम्भ में अर्थशास्त्रियों में मतभेद रहा है। उनके बावजूद यदि अर्थशास्त्र की धारणा से मूल्य की धारणा विकास की जाए तो सम्पूर्ण आर्थिक अध्ययन निष्पन्न हो जाएगा।

अध्ययन की सुविधा के लिए हम मूल्य के सम्बन्ध में दिये गये विभिन्न सिद्धान्तों का अध्ययन तीन भागों में बाँटकर करते हैं।

- (i) शास्त्रीय सिद्धान्त
- (ii) उपभोगतावादी सिद्धान्त
- (iii) आधुनिक सिद्धान्त

(i) शास्त्रीय सिद्धान्त - मूल्य निर्धारण का शास्त्रीय सिद्धान्त उस सिद्धान्त को कहते हैं, जिसमें Adam Smith से लेकर J.S. Mill तक सभी अर्थशास्त्री किसी न किसी रूप में मान्यता देते हैं। इसे मूल्य का उत्पादन लागत सिद्धान्त भी कहते हैं। "Case in Production theory of value" क्योंकि यह सिद्धान्त यह मानता है कि किसी भी वस्तु का मूल्य उसके उत्पादन लागत के बराबर होता है। इस सिद्धान्त को Ricardo का मुख्य सिद्धान्त भी कहते हैं। क्योंकि इस सिद्धान्त के मुख्य प्रतिपादन एवं प्रणाली Ricardo सहाय्य था। इसे हम सिद्धान्त भी कहते हैं। क्योंकि Ricardo एवं Karl Marx ने लागत का प्रश्न की बूझ के रूप में ही पाया। प्रसिद्ध समाजवादी चिन्तक Karl Marx ने पुस्तक - Das Kapital में इस सिद्धान्त विरोधवादी मूल्य का प्रश्न सिद्धान्त ही कह कर

Lahore
10/11

आंशिक रूप से सत्य होते हुए

भी यह सिद्धान्त आज अर्थशास्त्रियों के बीच प्रसिद्ध
आती है। इसका कारण है।

(i) यह सिद्धान्त पक्षीय है क्योंकि यह पूर्ण पक्ष पर
ह्यान देता है और मजदूरी पक्ष की अवहेलना
करता है।

(ii) यह सिद्धान्त अपूर्ण है क्योंकि यह उत्पादन लागत
पर ह्यान देता है, किन्तु इसकी प्राप्ति उपयोगिता

को नजरअन्दाज कर देता है। उदाहरण के लिए:

एक ऐसे मशीन की व्यवस्था कर सकते हैं जिसका

उत्पादन 5000 रुपया है, उसका काम सिर्फ बल्ला

करना है। दूसरी ओर उल्टा मशीन मजदूरी 5000 रुपया

का रिकार्ड के अनुसार उसका मूल्य

5000 रुपया है। चलिए। क्योंकि लागत मूल्य 5000

रुपया है। परन्तु उपयोगिता मूल्य होने के कारण

उसका ~~मूल्य~~ मूल्य नहीं होगा।

(iii) शास्त्रीय अर्थशास्त्री ने Cost को श्रम की

उत्पाद के रूप में मापा है। जबकि यह मूल्य

का सही मापक नहीं है। श्रम अपने आप में कोई

वास्तविक व्यापार नहीं है। Karl Marx का Socially

necessary ^{Lahore} labour time की व्यापार भी हम

अनिश्चितता और निर्णयहीनता की दल-दल में

व्यक्त करी है।

(iv) उत्पादन लागत का सिद्धांत इस बात की चर्चा

करने में सर्वथा असमर्थ है कि एक ही खान में

जिसमें जल के बालबुद, कोयला का रंग, काळा

रंगा मूल्य कम है। परन्तु हीरा का रंग - चमकीला

रंगा मूल्य अधिक है।

(v) निम्न उत्पादन वाली वस्तु का मूल्य - मूल्य

उत्पादन लागत असम्भव नहीं है। दुस्कर अवस्था

है।

(vi) प्राचीन एवं दुर्लभ वस्तुओं के मूल्य की व्याख्या

उत्पादन लागत के आधार पर नहीं हो सकती, जैसे

आकलन के समय का सिक्का या रानी किन्तोरिया

के समय का एक टिकट।

इस तरह रिकार्डों का उत्पादन
लागत का सिद्धान्त आंशिक रूप से सत्य होने के
बावजूद अपनी पूर्णता में उलट है।

(2) उपभोगितावादी सिद्धान्त :-

सिद्धान्त मूल्य निर्धारण का
दूसरा प्रमुख जेवन्स ने प्रस्तुत किया। इसे मूल्य
निर्धारण का उपभोगितावादी सिद्धान्त भी कहा
जाता है। प्रोफ. जेवन्स के अनुसार किसी वस्तु
का मूल्य उसने प्राप्त उपभोगिता के बराबर होती है।
उदाहरण के लिए यदि आराम से दम के रूप में
के बराबर उपभोगिता मिलती है। उसका मूल्य दम
दो रूप में दो है यदि ही है अधिक मूल्य मांगा जाता
है, तो उसका मूल्य नहीं बढ़े। सिद्धान्त के सिद्धान्त
के समान ही जेवन्स का उपभोगितावादी सिद्धान्त भी
आंशिक दृष्टिकोण से सत्य होने के बावजूद अपनी
पूर्णता में असत्य है। यह सिद्ध कार्य से स्पष्ट होगा।

(1) यह सिद्धान्त एक पक्षीय है क्योंकि यह मूल्य पक्ष पर
ध्यान देता है और दूसरे पक्ष की अवहेलना करता है।

(2) यह सिद्धान्त असूक्ष्म है क्योंकि यह वस्तुओं से
प्राप्त उपभोगिता पर ध्यान देता है किन्तु उत्पादन
लागत पक्ष की उपेक्षा कर देता है। उदाहरण के लिए
जेवन्स के सिद्धान्त के अनुसार सबसे अधिक मूल्य
तो हवा और पानी का होना चाहिए। क्योंकि
इसने सर्वाधिक उपभोगिता मिलती है फिर भी
दम जाते हैं कि इसका कुछ भी मूल्य नहीं होगा
क्योंकि इसका लागत-मूल्य शून्य है।

(3) यह भी स्पष्ट नहीं करता है कि मूल्य किसी
उपभोगिता के बराबर होगा। सीमान्त उपभोगिता
या औसत उपभोगिता की धारणा स्पष्ट
आत्मनिष्ठ और परिवर्तनशील है। वस्तु की
उपभोग की मात्रा घटने-बढ़ने के साथ-साथ
उसने प्राप्त उपभोगिता भी बदलती रहती है।
सत्य यह प्सुल्फो-phenomenon है।

whether

25/9/11

वास्तविक मापक नहीं है।

(3) आधुनिक सिद्धान्त :-

1890 ई० में प्रकाशित अपनी पुस्तक *Principles of Economics* में दोनों ही सिद्धान्तों को अपूर्ण और एकताहीन बतलाते हुए मूल्य निर्धारण का आधुनिक सिद्धान्त दिया। हम जानते हैं कि मार्शल ने महोदय आर्थिक विचारधारा के इतिहास में एक महान सम्भवकारी के रूप में जन्मे जाते हैं। मूल्य सिद्धान्त में उनके सम्भववादी दृष्टिकोण को स्पष्ट रूप दिखानी पड़ती है।

Prof. Marshall ने स्पष्ट शब्दों में कहा है कि मूल्य का निर्धारण नहीं सिर्फ मांग के द्वारा होता है और न ही पूर्ति के द्वारा होता है। इसका निर्धारण दोनों ही अन्तःक्रिया के द्वारा होता है।

Price is to be determined whether by demand or by supply but by mutual interaction of the two. (Marshall).

interactions

Prof. Marshall ने बताया कि मूल्य निर्धारण में मांग पक्ष जिसका सम्भव्य उपभोगिता है वह और पूर्ति पक्ष जिसका सम्भव्य लागत पक्ष है। दोनों ही मूल्य का होती है। अतः मांग पक्ष और पूर्ति पक्ष दोनों का विश्लेषण अलग-अलग ही किया जा सकता है।

(i) मांग पक्ष — मांग पक्ष के नियम के आधार पर हम जानते हैं कि जैसे-जैसे मूल्य में कमी होती है, मांग बढ़ती है और उसका मूल्य भी (तब दोरा है) ऊपर मूल्य में बढ़ी होने पर मांग में कमी आती है। यह उदाहरण रेखाचित्र (1) और (2) में स्पष्ट है।

उ
क

प्रतिक्रिया मूल्य	काल की मात्रा
1	10,000
2	9,000
3	8,000
4	7,000
5	6,000
6	5,000
7	4,000

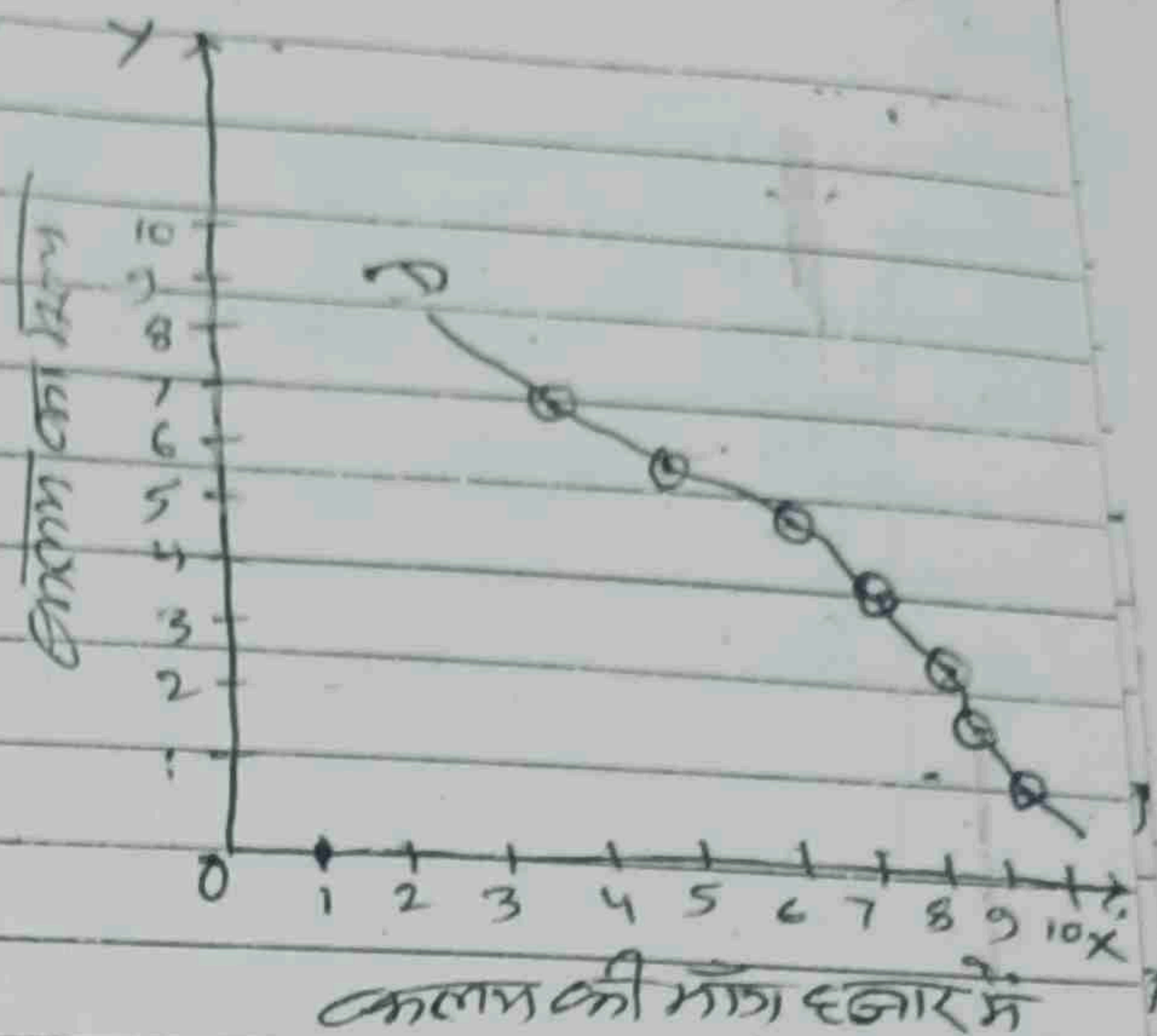


Diagram - I

पूर्ति पक्ष :- पूर्ति के निगम से हम जानते हैं कि जैसे-जैसे मूल्य में वृद्धि होती है पूर्ति बढ़ती है और मूल्य में कमी होने से पूर्ति घटती है। यह उदाहरण निम्न रेखाचित्र से और स्पष्ट हो जाता है।

काल का मूल्य	काल की पूर्ति
1 रुपया	4,000
2 "	5,000
3 "	6,000
4 "	7,000
5 "	8,000
6 "	9,000
7 "	10,000

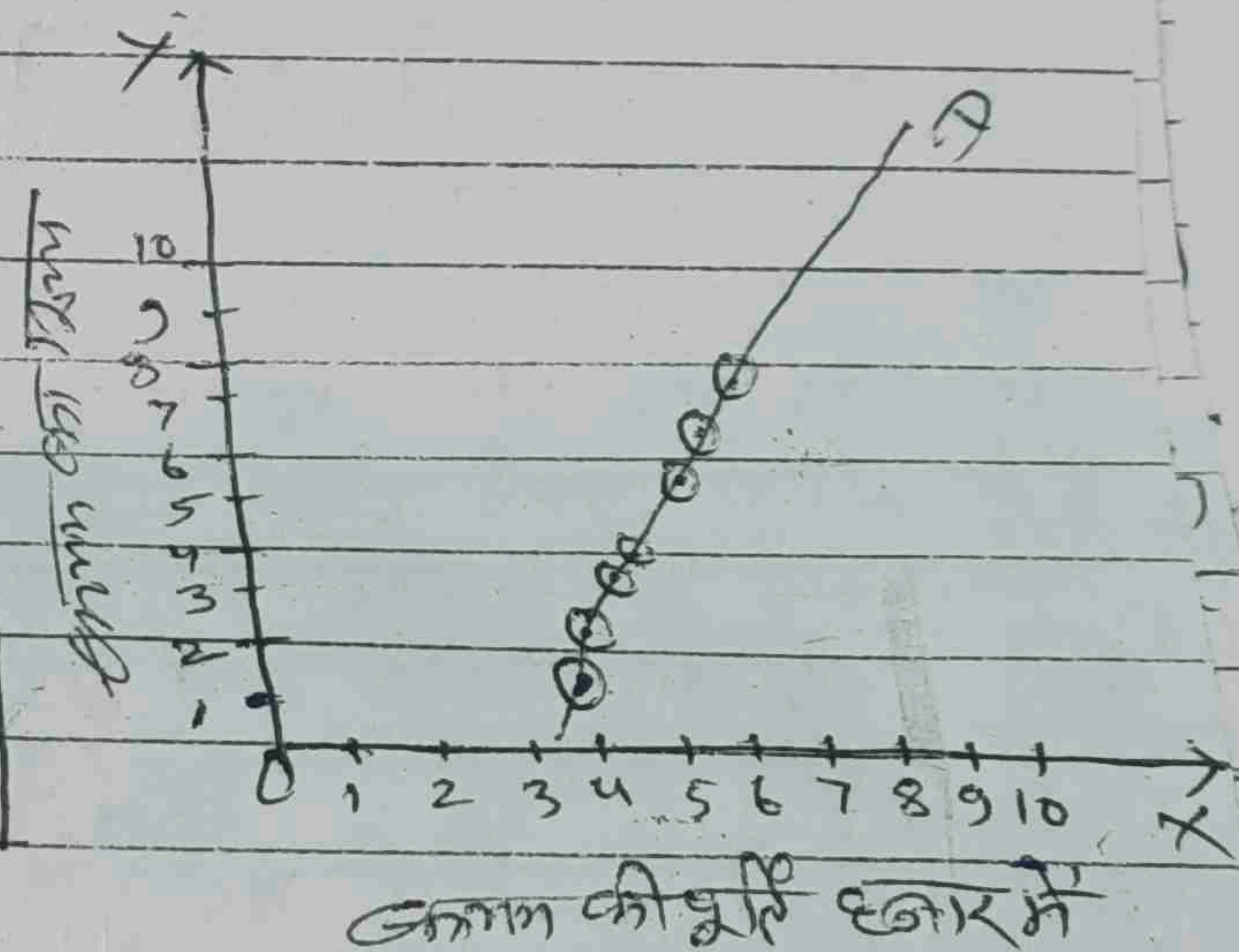


Diagram - II

मात्रा के अनुसार स्वामी संतुलन मूल्य उस बिन्दु पर निर्धारित होता है जहाँ माँग और पूर्ति पक्ष दोनों बराबर होता है जहाँ कि चित्र (II) में स्पष्ट है।

Marginal and marginal

25/9/11

मौल पक्ष हैं या सिर्फ उत्पादन लागत जिन्का सम्बन्ध पूर्ण पक्ष से होता है, के द्वारा होता है।

मूल्य निर्धारण उस बिन्दु पर होता है, जहाँ माँग पक्ष और पूर्ण पक्ष दोनों मिलते हैं। उसी तरह, जैसे कपड़ा उसी स्थिति में काटा है जब उपर वाली और नीचे वाली पत्ती दोनों आपस में मिलती हैं। जहाँ ही जब कभी हम उपर वाली पत्ती को काटते हैं या नीचे वाली पत्ती को, लेकिन कपड़ा कम काटने के लिए दोनों के बीच अन्तर जिन्का आवश्यक है।

Marshall on value is — "Just as we cannot say

whether it is the upper or the lower blade of a pair of scissors cuts a piece of clothes so, we cannot say whether demand (depending on utility) alone or supply or cost of production alone determines value."

मार्शल ने अपने काम का और भी स्पष्ट करते हुए कहा है कि —

"Just as there can be no cutting until the two blades meet so, there can be no value until supply meets demand."

जिस बिन्दु पर वह दोनों मिलते हैं, वह संतुलन बिन्दु है और उस बिन्दु पर संतुलन मूल्य का निर्धारण होता है।

मार्शल ने अपने विश्लेषण में और किसी अधिक महत्वपूर्ण बातें बताते हुए कहा है कि

जितना ही काम लाग्य होता है पूर्ण पक्ष की तुलना में

माँग पक्ष अधिक महत्वपूर्ण होता है और जितना

ही अधिक लाग्य होता है, माँग पक्ष की तुलना में

पूर्ण पक्ष अधिक महत्वपूर्ण होता है। मूल - मूल

(Marginal and marginal) के कारण कभी मूल्य

(संतुलन मूल्य) का काम या अधिक ही प्रकट होता है।

किन्तु उसकी स्वामी प्रकृति संतुलन मूल्य के

तुल्य दोनों की होती है। जिस तरह Beldwin ने

कै जैल हम सरल कार्य का काम Bat में, काम

उस पर और काम के उस पर करते हैं, उसी

तुल्य माँग और पूर्ति में परिवर्तन या मौल मौल के कारण मूल्य उसी बिन्दु पर निष्पत्ति होता है।
जहाँ माँग और पूर्ति एक-दूसरे से मिलते हैं।

इस तरह, माँग का यह कथन निवेदन है कि मूल्य का निर्धारण न तो सिर्फ माँग के द्वारा होता है और न ही सिर्फ पूर्ति के द्वारा।
इसका निर्धारण दोनों की मध्यम बिन्दु के द्वारा होता है। उन्हीं के बिन्दु में —

"Price is ^{determined} ~~not~~ ~~not~~ determined neither by demand nor by supply but by mutual interaction of the two".